



**FM Group 4 You
Team**

Plano de Negócio Explicado

(Brasil)

Bem-vindo

Não posso deixar de lhe dar os parabéns por estar a analisar o nosso fantástico plano de negócio.

Neste documento, irá ficar a conhecer um projecto de sucesso implementado em mais de 50 países.

A FM Group rege-se pela máxima: "**produtos de qualidade superior a preços acessíveis**".

Este é um negócio simples, realizado com sucesso por pessoas perfeitamente normais. Não necessita de qualidades especiais para ter sucesso, apenas ter vontade de vencer e abertura para aprender e seguir um sistema de trabalho com provas dadas.

A FM Group permite-lhe também ter acesso a um part time simples e lucrativo ou atingir a sua independência financeira com a construção de uma carreira.

Ao longo deste Plano de Negócio Explicado irá descobrir todas as vantagens que terá por ser nosso parceiro de negócio, tanto na FM Group, como na equipa que criei, a **FM Group 4 You Team**.

Se está a ler este documento, é porque está em contacto com um membro da minha organização, e se decidir abraçar este fantástico negócio, **terá acesso a todas as ferramentas de apoio** que desenvolvo com regularidade para a minha organização, fazendo dela uma das mais dinâmicas na FM Group e com as **técnicas de trabalho mais actuais do mercado!**

Alfredo Pinto
Duplo Orquídea Pérola

A FM Group 4 You Team



**FM Group 4 You
Team**

A FM Group 4 You Team é uma equipe dinâmica de distribuidores independentes.

Temos **membros em mais de 10 Países**, o que faz dela uma verdadeira equipe internacional!

Fornecemos aos nossos membros **ferramentas de apoio específicas** para o desenvolvimento do seu negócio.

Preparamos material exclusivo, como fichas de apoio, manuais, uma rede social privada, conferências on-line, formações, um sistema de recrutamento funcional, entre muitos outros benefícios... **tudo a pensar no seu sucesso!**

A FM Group e os seus Produtos



Criada em 2004 na Polônia, a FM Group encontra-se atualmente em mais de 50 Países.

Está **no Brasil desde Fevereiro de 2010**, estando por isso ainda numa fase muito inicial de implementação de mercado, o que nos **garante um forte potencial de crescimento.**

A FM Group disponibiliza aos seus clientes no Brasil uma **vasta gama de fragrâncias (87)**. Todos os produtos estão aprovados pela ANVISA! Brevemente o Brasil também terá disponível outros produtos como espuma de barbear, gama de



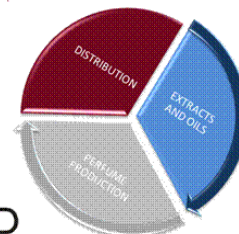
tratamento dos pés, gama para crianças, creme de unhas e mãos, gel de banho, desodorizantes, balsamo para o corpo e uma gama de maquiagem de **qualidade profissional**.

O lema da FM Group é: "Vender produtos de qualidade superior a preços acessíveis"

O seu sucesso assenta numa perfeita sintonia entre 3 empresas:



FM GROUP World



drom

- **FM World**, responsável pela **distribuição dos produtos** a nível mundial;
- **Perfand** (dos donos da FM World), **PERFAND** uma empresa com mais de 20 anos e responsável pela produção dos produtos. Tem uma **capacidade instalada de produção de 5 milhões de frascos por mês**;
- **Drom Fragrances International**, umas das 10 maiores empresas mundiais na produção de essências, e a responsável pelo desenvolvimento das essências de **80% das grandes marcas!** (com centro de desenvolvimento no Brasil)

Como Começar



Para ser nosso distribuidor e ter acesso a todas as vantagens do nosso Plano de Negócios, apenas tem de **comprar um starter kit**.

No Brasil existem 2 Starter Kit's:

- **Starter Kit Pequeno – R\$ 65 + frete** constituído por material de apoio (panfletos, bloco de pedidos, fita ofaltiva, dvd de apresentação e catálogos), kit com 40 ampolas





- **Starter kit Grande – R\$ 125 + frete** constituído por material de apoio (panfletos, bloco de pedidos, fita ofaltiva, dvd de apresentação e catálogos), kit completo

Para quem quer vender produtos



Ao vender produtos, **tem uma margem comercial de 42%!**

A esse valor, pode somar um **bónus de 3% a 21%** sobre o volume das **suas vendas pessoais**, que depende do seu patamar de produção (efetividade).

Para quem quer criar uma rede de distribuidores



Ao construir uma rede de distribuidores, além dos ganhos anteriores, você também tem acesso a um **bónus de 3% a 21% sobre o volume da sua rede de distribuidores!**

Se formar líderes com sucesso, tem também acesso aos **bónus de Orquídea**, participando na divisão mensal de **9% do**

faturamento mundial da FM Group.

Os membros do patamar Orquídea têm também acesso a **viagens, programas de incentivo e carro oferta da empresa.**

Escalões de Bónus



Todos os produtos valem pontos, e esses pontos são a moeda interna da FM Group. A existência dessa moeda é necessária pelo facto de **poder inscrever pessoas em todos os países onde a FM Group se encontra a atuar.**

Todos os pontos produzidos na sua rede, independentemente do nível de profundidade ou do país onde foram produzidos, **são somados para calcular o seu patamar de bónus ou nível de efetividade.**



NÍVEIS DE EFECTIVIDADE



Depois de saber quantos pontos de grupo tem na sua rede, você saberá qual é o seu patamar de efetividade e irá **ganhar o diferencial entre o seu patamar de efetividade e o patamar da pessoa que se encontra na sua primeira linha**, sobre o volume total da rede dessa pessoa.



Tem acesso a estes dados no **escritório virtual** que a empresa lhe **fornece gratuitamente**. Estes dados são atualizados de uma em uma hora, permitindo assim ter um real **controlo sobre a produção e desenvolvimento da sua rede**.

Qualificações Orquídea

Orquídea de Pérola



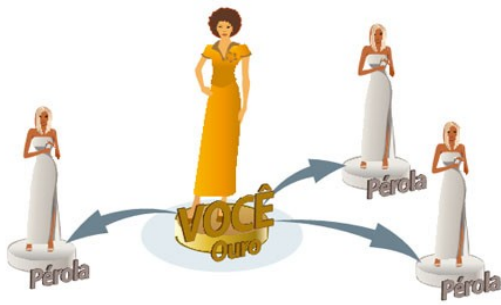
Qualifica-se como Orquídea de Pérola quando tem **dois membros com 21%** de efetividade na sua primeira linha **OU 1 membro com 21% e pelo menos 20000 pontos** na restante estrutura.

Orquídea de Amarantho

Qualifica-se como Orquídea de Amarantho quando tem **três membros com 21%** de efetividade na sua primeira linha.



Orquídea de Ouro



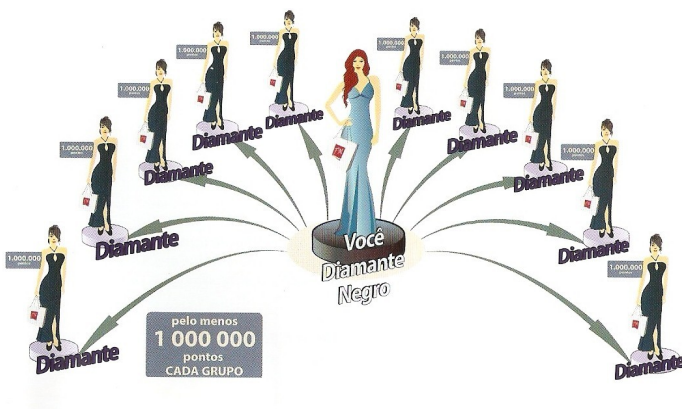
Qualifica-se como Orquídea de Ouro quando tem **3 Orquídeas** na sua primeira linha.

Orquídea de Diamante

Qualifica-se como Orquídea de Diamante quando tem **5 Orquídeas** na sua primeira linha



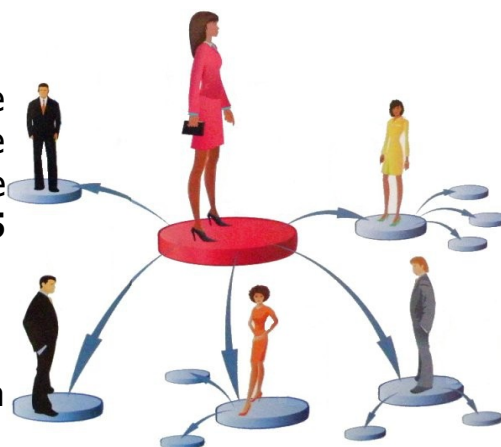
Orquídea de Diamante Negro



Qualifica-se como Orquídea de Diamante Negro quando tem **dez Orquídeas Diamante** na sua primeira linha, e cada Orquídea Diamante tem um volume de **1 milhão de pontos**.

Números Adicionais

Ao atingir os patamares de liderança de 21%, Orquídea de Pérola, Orquídea de Amaranto, Orquídea de Ouro e Orquídea de Diamante, a FM Group atribui-lhe **até 5 números adicionais**.



Um número adicional é uma nova posição na sua estrutura, ocupada por si!

Os números adicionais permitem-lhe ter várias equipes na FM Group, e dessa forma ganhar várias vezes os bônus, aumentando ainda mais os seus rendimentos.

Resumo de Ganhos

Distribuidor

- 42% de Lucro na venda direta dos produtos
- até 21% de bônus pessoal
- até 21% de bônus de rede
- Notebook, quando chega ao patamar dos 18% de efetividade
- Ford Ka, quando chega ao patamar dos 21% de efetividade

Orquídea de Pérola

- 42% de Lucro na venda direta dos produtos
- 21% de bônus pessoal
- até 21% de bônus de rede
- participação em 4% do faturamento mensal mundial da FM Group
- Ford Fiesta Hatch

Orquídea de Amaranto

- 42% de Lucro na venda direta dos produtos

- 21% de bônus pessoal
- até 21% de bônus de rede
- participação em 5,5% do faturamento mensal mundial da FM Group
- Ford Focus Sedan GLX

Orquídea de Ouro

- 42% de Lucro na venda direta dos produtos
- 21% de bônus pessoal
- até 21% de bônus de rede
- participação em 7% do faturamento mensal mundial da FM Group
- Mercedes Classe B 180 Family

Orquídea de Diamante

- 42% de Lucro na venda direta dos produtos
- 21% de bônus pessoal
- até 21% de bônus de rede
- participação em 8,5% do faturamento mensal mundial da FM Group
- Mercedes Classe C Compressor

Orquídea de Diamante Negro

- 42% de Lucro na venda direta dos produtos
- 21% de bônus pessoal
- até 21% de bônus de rede
- participação em 9% do faturamento mensal mundial da FM Group

Exemplos de Cálculos de Bônus

Para quem quer apenas vender produtos



Ex1: Vende **20 perfumes da linha clássica** Eau de Toilette por mês

Margem de 42% na venda dos produtos: $R\$15 * 20 = R\300

Bônus pessoais (3%): $R\$10,80$

Total: **R\$310,80**

Ex2: Vende 20 **perfumes da linha luxo** por mês

Ganha R\$32 em frasco vendido! Por isso: $R\$32 * 20 = R\640

Bônus pessoais (3%): R\$16,20

Total: **R\$656,20**

Para quem quer construir uma rede de distribuidores

Deixamos-lhe apenas um simples exemplo de ganhos possíveis e sem contar com os ganhos do patamar de Orquídea.

Construção de uma **rede com 45 distribuidores diretos** a venderem apenas 23 perfumes da linha clássica eau de toilette por mês.



Seu patamar de efetividade: 21%

Patamar de efetividade das pessoas da 1ª linha: 3%

Diferencial entre os dois patamares: 18%

Ganho sobre cada pessoa: R\$74,52

Ganho total: R\$3353,40

Mas... **quanto quer realmente ganhar conosco?**

Iremos ajudar você a **traçar um plano de ação** de modo a que em **tempo parcial** consiga atingir esse patamar de **renda extra desejada**.

Um negócio simples

A FM Group apresenta-lhe uma **oportunidade de negócio simples** e eficaz:

- Sem compras mensais obrigatórias;
- Sem encomendas mínimas obrigatórias;
- Produtos de uso diário e a preços acessíveis;
- Investimento inicial simbólico;
- Grande crescimento nos países onde está a funcionar a mais tempo;
- Qualificações simples e acessíveis de atingir!

Já pensou em quantas pessoas você conhece que usam perfume todos os dias?



E se essas pessoas tivessem a oportunidade de **poupar dinheiro todos os dias** ao utilizar os perfumes de **qualidade superior** a preços realmente acessíveis que a **FM Group** comercializa?

Não espere mais! Fale hoje mesmo com a pessoa que lhe enviou este documento e saiba como pode ser mais uma das **milhares de pessoas** em todo o mundo que **mudaram de vida com a FM Group!**